

## CASO REFERÊNCIA - ONEFORCE

Nome do Parceiro IBM

OneForce

Site da empresa

<http://www.oneforce.com.br>

Indústrias que atende

Todas

Cidade da matriz

Belo Horizonte - MG

Regiões que atende

Brasil



Divulgação/Softplan

### Sobre nós

A **OneForce** é uma empresa brasileira de consultoria de **alta performance** que acredita que a colaboração entre as pessoas e a integração coesa entre as ferramentas e processos são as **chaves de sucesso** para qualquer empresa. Através das nossas **soluções**, ajudamos clientes a trabalharem em sintonia, melhorando significativamente o **desempenho** dos times e eliminando gargalos em seus processos.

**Nós acreditamos que juntos somos melhores**

### Contato Comercial

Telefone: +55(31) 2551-3535

e-mail: [contato@oneforce.com.br](mailto:contato@oneforce.com.br)

## IBM Rational Team Concert (RTC)

**Softplan reduz time-to-market pela metade, beneficiando milhões de brasileiros**

### Desafios

O desafio era desenvolver uma ferramenta capaz de suportar o crescimento exponencial da empresa, reduzir o time-to-market, antecipar os feedbacks e permitir a colaboração entre empregados alocados em diferentes projetos.

### Solução

Juntamente com a metodologia ágil SAFe, a ferramenta Rational Team Concert (RTC) foi capaz de garantir visibilidade ao processo de desenvolvimento de novas aplicações de ponta a ponta. Também contribuiu para a criação de um ambiente de trabalho colaborativo e permitiu a integração de dados entre diversas ferramentas.

### Benefícios

A capacidade de entrega de softwares aumentou em 40% e o número de bugs foi reduzido em 35%. Além dos dados quantitativos, o clima organizacional melhorou e os empregados se mostraram mais satisfeitos com o trabalho.

**Até aquele momento, tínhamos diferentes ferramentas de gestão que não nos davam uma visão clara de todo o processo de desenvolvimento. Cada uma delas foi implementada para atender a uma demanda pontual e específica, podendo ser tanto interna, externa, como do próprio cliente. Não havia integração entre elas e, para gerenciar toda essa diversidade de ferramentas isoladas, tínhamos custos bastante elevados detalha.**

Luis Fernando Fausto,

Diretor de Operações da Softplan

Solução desenvolvida por:

**ONEFORCE**  
a CAMSS Group company