

L'IBM BladeCenter fait le bonheur de MMA



Aperçu

■ L'enjeu pour MMA

Rationaliser le parc de serveurs Intel et industrialiser leur exploitation parallèlement à la consolidation du plan de continuité informatique.

■ La solution

Remplacement de serveurs Intel non IBM par des serveurs lames IBM BladeCenter HS20.

■ Le bénéfice

Une maîtrise de l'infrastructure informatique qui permet d'augmenter la puissance de calcul tout en réduisant la complexité de l'exploitation. Optimisation des performances et amélioration de la fiabilité.

MMA veut assurer chaque jour le bonheur de ses 3 millions de clients – particuliers, professionnels et entreprises.

Cette ambition clairement affichée suppose des prestations de haute qualité à des prix compétitifs. Pour atteindre cet objectif, l'assureur mutualiste s'appuie notamment sur son système d'information dont il a renforcé l'efficacité avec la mise en œuvre de serveurs lames IBM. Ce projet s'inscrit dans une stratégie globale d'industrialisation de l'infrastructure informatique liée à la finalisation du plan de continuité informatique (PCI). Depuis 2004, 26 châssis IBM BladeCenter HS20 totalisant près de 300 lames ont été installés. Ils remplacent la partie du parc de serveurs Intel non IBM dédiée aux applications les plus critiques.

Puissance et moindre complexité avec l'IBM BladeCenter

Depuis les années 2000, le groupe MMA développe fortement l'informatique distribuée. Agents, courtiers et partenaires bénéficient d'un bouquet d'applications qui s'enrichit régulièrement. Un portail leur permet d'accéder aisément et de façon homogène aux applications métiers – gestion des contrats Vie et IARD (Incendie, Accidents, Risques Divers), des sinistres, des souscriptions... – ainsi qu'à des services de type documentation en ligne, flashes d'animation commerciale et messagerie.

« L'IBM BladeCenter nous permet de conserver l'avantage de l'accroissement de puissance au meilleur coût tout en allant vers une approche industrielle de l'exploitation. »

Jérôme Bruneau, Directeur Technique et Production à la Direction des Systèmes d'Information de MMA

Parallèlement, la Direction des Systèmes d'Information a mis en place un PCI concrétisé par la construction d'une seconde salle informatique dans un autre bâtiment.



Ces évolutions ont eu des conséquences sur l'infrastructure comme l'explique Jérôme Bruneau, Directeur Technique et Production à la DSI de MMA : « La création du portail applicatif et la redondance des données, exigée par le PCI, ont entraîné la multiplication des serveurs Intel. Ce qui s'est traduit par une exploitation plus complexe et plus coûteuse. »

Le souci de la compétitivité par la maîtrise des coûts et l'industrialisation des process, qui anime MMA, a conduit la DSI à rationaliser ce parc de serveurs. « L'IBM BladeCenter nous permet de conserver l'avantage de l'accroissement de puissance au meilleur coût tout en allant vers une approche industrielle de l'exploitation », reprend Jérôme Bruneau.

« Le BladeCenter d'IBM simplifie considérablement l'installation et le support des serveurs. »

Philippe Sarrazin, Responsable Architecture et Support des systèmes distribués à la DSI de MMA

Des serveurs lames qui simplifient l'exploitation

Serveur lame haute densité équipé de processeurs Intel Xeon hautes performances, l'IBM BladeCenter HS20 offre la disponibilité, l'évolutivité et la simplification attendues par MMA. Pour Philippe Sarrazin, Responsable Architecture et Support des systèmes distribués à la DSI de MMA, « le BladeCenter d'IBM simplifie considérablement l'installation et le support des serveurs. C'est d'autant plus vrai que ce système intègre des commutateurs Nortel. Cette caractéristique a été déterminante dans notre choix. Elle facilite l'accès au réseau et la réplication entre

les serveurs lames répartis dans les deux salles informatiques. »

Patrick Godin, Responsable Architecture et Support Technique à la DSI de MMA, partage ce point de vue et ajoute : « Notre infrastructure Intel a globalement gagné en fiabilité. Les sources de panne ont beaucoup diminué.

« Notre infrastructure Intel a globalement gagné en fiabilité grâce à la haute disponibilité des serveurs lames. »

Patrick Godin, Responsable Architecture et Support Technique à la DSI de MMA

Alors qu'auparavant, il y avait autant de prises électriques que de serveurs et des câbles en quantité, il n'y a plus qu'une prise par rack et nous avons divisé par vingt le nombre de câbles. Avec la redondance, nous sommes en haute disponibilité sur cette partie de l'infrastructure. »

Faciliter les nouveaux projets

Grâce à la technologie des serveurs lames d'IBM, MMA va poursuivre le renouvellement de ses serveurs « pizza ». Augmenter le nombre de châssis et de lames ne pose aucun problème technique ni en termes d'exploitation ni dans le contexte du plan de continuité informatique. Bien au contraire, l'IBM BladeCenter va faciliter les projets de croissance du groupe. « Nous avons conservé notre logique d'augmentation de puissance tout en réduisant la complexité. L'objectif est atteint, souligne Jérôme Bruneau. Nous allons pouvoir continuer à développer de nouveaux projets comme la gestion électronique de documents et la formation à distance, ou encore Citrix. »

Compagnie IBM France

Tour Descartes - La Défense 5
2, avenue Gambetta
F - 92400 Courbevoie
Tél. : 0810 011 810
ibm.com/fr

IBM, le logo IBM, BladeCenter HS20 sont des marques de International Business Machines Corporation aux Etats-Unis et/ou dans les autres pays.

Les autres noms utilisés pour désigner des sociétés, des produits ou des services sont des marques ayant leur titulaire respectif.

Le présent document peut contenir des informations ou des références concernant certains produits, logiciels ou services IBM non annoncés dans ce pays. Cela ne signifie pas qu'IBM ait l'intention de les y annoncer. Toute référence à un produit, logiciel ou service IBM n'implique pas que seul ce produit, logiciel ou service puisse être utilisé. Tout élément fonctionnellement équivalent peut être utilisé s'il n'enfreint aucun droit d'IBM.

Ce témoignage montre l'utilisation faite par un client d'IBM des technologies/services d'IBM et/ou des Partenaires Commerciaux. De nombreux facteurs ont contribué aux résultats et bénéfices décrits. IBM ne garantit pas des résultats comparables dans tous les cas de figure. Toutes les informations mentionnées ici ont été fournies par le client et/ou par le Partenaire commercial. IBM ne garantit pas l'exactitude de ces informations.

Cette publication est fournie à titre d'information uniquement. Ces informations peuvent faire l'objet de modifications sans avis préalable. Pour obtenir les informations les plus récentes sur les produits et les services IBM, veuillez contacter votre revendeur ou votre ingénieur commercial IBM.

Les photographies de cette publication peuvent, le cas échéant, représenter des maquettes.
Crédit photo : MMA

4^e trimestre 2006
© Copyright IBM Corporation 2006
Tous droits réservés.