

Der IT-Distributor MCE setzt auf einen Finanzierungspartner mit Branchenkompetenz

Maßgeschneiderte Finanzierung als Erfolgsfaktor

Die Zusammenarbeit mit IBM Global Financing ermöglicht solides Wachstum und Ausschöpfung des Marktpotentials.

Der Handel mit IT-Produkten ist ein wettbewerbsintensives Geschäft. Kurzlebige Produktzyklen, unvorhersehbare Bedarfsspitzen, ein hoher Lagerumschlag und eine komplexe Marktstruktur sind wesentliche Merkmale dieser Branche, in der die Firma MCE GmbH, einer der größten Distributoren für IBM Speicherprodukte weltweit, agiert. Der Erfolg des Unternehmens gründet sich dabei nicht nur auf eine kundenorientierte Organisation und Geschäftsstrategie, sondern auch auf die Zusammenarbeit mit dem richtigen Finanzierungspartner.

Im schnellebigen Markt für IT-Produkte gehört die MCE GmbH, mit Hauptsitz in Ottobrunn bei München, zu den etablierten Unternehmen. MCE ist mit einem Umsatz von mehr als 300 Mio. DM im Geschäftsjahr 1998 der weltweit größte IBM Vertriebspartner. Der Schwerpunkt liegt auf Speicherperipherieprodukten. Rund 95% des Umsatzes resultieren aus dem Verkauf von IBM Produkten.

Die MCE Gruppe unterhält mittlerweile 4 Geschäftsstellen mit insgesamt ca. 110 Mitarbeitern in 3 Ländern. Der Hauptsitz der MCE GmbH befindet sich in Ottobrunn bei München. Eine Niederlassung befindet sich in Lorsch bei Frankfurt und je eine Tochtergesellschaft in Strasbourg in Frankreich (MCE France S.A.R.L.) und in Watchfield in England (MCE UK Ltd).

Begonnen hat das Unternehmen vor zwei Jahrzehnten als Distributor für Plattenlaufwerke und zugehörigen Ersatzteilen der Firma Control Data. Heute umfaßt das

Angebotsspektrum Festplattenlaufwerke aller Art, Streamer, optische Laufwerke, Controller, Netzwerkkomponenten sowie Ersatz- und Zubehörteile. MCE verfügt über ein umfangreiches Know-how bei Speicher-Subsystemen und kann dadurch gezielt anspruchsvolle, kundenindividuelle Speicherlösungen realisieren. Der Distributor vertreibt die komplette Palette der IBM Speichersysteme und unterhält ein umfangreiches Warenlager, das eine hohe Lieferfähigkeit garantiert: Viele Produkte können noch am Tag des Auftragseingangs an Kunden in Deutschland, Frankreich und anderen europäischen Ländern ausgeliefert werden.

“Wir verfügen über die Basis für ein starkes, solides Wachstum und streben für das Geschäftsjahr 1999 einen Umsatz von 500 Mio. DM an”.

Walter Lang, im Rahmen der Geschäftsführung zuständig für die Finanzen von MCE.

Wachstum durch maßgeschneiderte Finanzierung
Einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren des Distributors ist seine uneingeschränkte Lieferfähigkeit. Mangelnde Produktverfügbarkeit und lange Lieferfristen würden zwangsläufig zu Wettbewerbsnachteilen führen. Ein gut sortiertes Warenlager setzt jedoch eine solide Finanzierung voraus. Das Distributionsgeschäft mit IT-Produkten stellt dabei spezifische Anforderungen an

die Finanzierung, handelt es sich hierbei doch um Waren mit einem “kurzen Verfallsdatum”, deren Einkauf mit besonderen Risiken verbunden sind.

“Um die Dynamik des Marktes nutzen zu können und ein hohes Wachstum auf solider Basis zu erreichen, brauchen wir einen Kreditgeber, der das Geschäft mit IT-Produkten versteht”, erläutert Walter Lang die besonderen Umstände im IT-Distributionsgeschäft. “Wir haben uns nach einem Finanzierungspartner umgeschaut, der Verständnis für unser Geschäft hat, das durch eine starke Quartalsorientierung, Preisprotektion, spezielle Bonussysteme und einen hohen Lagerumschlag geprägt ist”, ergänzt Lang.

Der erste Kontakt zwischen MCE und IBM Global Financing entstand Anfang des Jahres 1997 über Verantwortliche des IBM Produkthauses SSD, das die Speicherperipherieprodukte an MCE liefert. Aus intensiven Gesprächen mit IBM Global Financing entstand schließlich eine Finanzierungslösung,



Hauptsitz von MCE in Ottobrunn bei München

die individuell auf die Anforderungen von MCE zugeschnitten war.

Die Geschäftsbeziehung begann mit einem Finanzierungsvolumen im einstelligen Millionenbereich. Die vereinbarten Regelungen funktionierten zur beiderseitigen Zufriedenheit, und eine tragfähige Basis für eine Ausweitung der Zusammenarbeit war geschaffen. Der Kreditrahmen der MCE GmbH bei IBM Global Financing bewegt sich mittlerweile im oberen zweistelligen Millionenbereich.

Branchenkompetenz bringt Vorteile

“Mit IBM Global Financing haben wir gleichzeitig einen Finanzierungspartner und Experten der IT-Branche gefunden, der in seinem Umfeld über die Ressourcen verfügt, Fragen und Probleme des IT-Distributionsgeschäftes kompetent zu klären – darin sehe ich den



MCE, der Spezialist für Speicherprodukte

großen Vorteil bei unserer Zusammenarbeit“, resümiert Lang. Jedes Finanzinstitut bevorzugt eine andere Art der Kreditsicherung. IBM Global Financing ist als Experte der IT-Industrie und durch den IBM Unternehmensverbund in der Lage, durch hohe Bewertungsansätze für das finanzierte Umlaufvermögen das Kreditpotential ihrer Kunden zu optimieren.

“Die IT-Industrie hat aus Sicht vieler traditioneller Geschäftsbanken vielleicht nicht immer das beste Image als solider Geschäftspartner. Deshalb – und wegen des unzureichenden Verständnisses für unsere spezifischen Geschäftsabläufe – gestalten sich die Gespräche mit diesen Banken schwierig. Herkömmliche Geschäftsbanken kennen in der Regel nicht die Anforderungen der IT-Industrie und scheuen deshalb oft das Engagement. IBM Global Financing kann dagegen aufgrund des Verständnisses

für unsere Geschäftsabläufe maßgeschneiderte Lösungen anbieten. Aus unserer Sicht ist die dabei praktizierte Flexibilität eine der größten Stärken von IBM Global Financing“, beschreibt Walter Lang seine Erfahrungen.

Der MCE-Finanzchef erwartet in Zukunft mit Erweiterung seiner Geschäftsfelder, Verstärkung von e-commerce und e-business sowie Einbeziehung der Tochterunternehmen eine noch intensivere Zusammenarbeit mit IBM Global Financing.

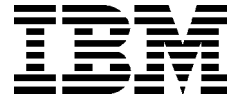
Umfassende Finanzdienstleistungen für die IT-Industrie
IBM Global Financing ist der größte auf Informationstechnologien spezialisierte Finanzierer und unterhält Niederlassungen in über 40 Ländern.

Das Unternehmen übernimmt jährlich die Finanzierung von Projekten in Höhe von über 35 Milliarden US\$ für Kunden und Partner weltweit.

IBM Global Financing unterstützt das Unternehmenswachstum von IBM Business Partnern mit der Bereitstellung von Betriebskapital im Rahmen ihrer einzigartigen Finanzierungsangebote, dem “Global Financing Gold Plan” und dem “Global Financing Platin Plan”. Der Global Financing Gold Plan gewährt z. B. zusätzliche zinsfreie Tage für alle IBM Bestellungen und vereinfacht die Administration über den Online-Zugriff auf das Konto. Selbstverständlich kann sich der Business Partner auch für einen längerfristigen Finanzierungszeitraum entscheiden. Mit dem Global Financing Platin Plan läßt sich die Finanzierung sogar auf das gesamte Umlaufvermögen des Unternehmens ausdehnen.

Darüber hinaus bietet IBM Global Financing speziell für die IT-Industrie weitere, umfassende Finanzdienstleistungen an, z.B.:

- Finanzierung von Hardware, Software und Serviceleistungen im Rahmen von IT-Gesamtlösungen für Kunden
- Breitgefächertes Angebot von runderneuerten Gebrauchtgeräten in IBM Qualität.



IBM Deutschland Kreditbank GmbH
an IBM Global Financing Company
Pascalstraße 100
D-70569 Stuttgart

Telefon: 07 11 / 785-0

Die IBM Homepage finden Sie im Internet unter:
www.ibm.com
www.de.ibm.com
Weitere Informationen erhalten Sie unter der Homepage von IBM Global Financing:
www.de.ibm.com/globalfinancing

IBM ist ein eingetragenes Warenzeichen der International Business Machines Corporation.

Warenzeichen anderer Unternehmen/Hersteller werden anerkannt.

Vertragbedingungen und Preise erhalten Sie bei den IBM Geschäftsstellen und den IBM Geschäftspartnern. Die Produktionsinformationen geben den derzeitigen Stand wieder. Alle Angaben ohne Gewähr. Gegenstand und Umfang der Leistungen bestimmen sich ausschließlich nach den jeweiligen Verträgen.

In dieser Broschüre veröffentlichte Hinweise auf IBM Produkte, Programme oder Services bedeuten nicht, daß die IBM beabsichtigt, diese in allen Ländern bereit zustellen, in denen das Unternehmen tätig ist. Der Hinweis auf IBM Produkte, Programme oder Services bedeutet nicht, daß nur Produkte, Programme oder Services von IBM eingesetzt werden können. Funktional äquivalente Produkte, Programme oder Services können ebenfalls eingesetzt werden.

Gedruckt in England von Carwin

© International Business Machines Corporation 1999.